

LE BIÖRN

FRANQUIAS

MAIS QUE UM NEGÓCIO,
UM PROJETO DE VIDA

2024



SE VOCÊ BUSCA...

- VIVER ALGO NOVO
 - SER FELIZ
 - FLEXIBILIDADE
 - NOVOS DESAFIOS
 - HARMONIA FAMILIAR
 - QUALIDADE DE VIDA
7. UM NEGÓCIO RENTÁVEL
 8. ESTAR NO VAREJO INFANTIL
 9. ECOSSISTEMA EM EXPANSÃO
 10. FRANQUIA FLEXÍVEL E PARCEIRA
 11. CONHECIMENTO EM GESTÃO DE VAREJO
 12. RESULTADOS CONSISTENTES

CONHEÇA NOSSA PROPOSTA DE VALOR.

INTRODUÇÃO

PROJETO DE FRANQUIA

INVESTIMENTO



INTRODUÇÃO

Somos uma boutique de moda infantil multimarcas sediada em **Itapema, SC**.

Mais que comercializar **roupas, calçados e acessórios para crianças que vestem do RN ao 14**, nossa marca retrata uma transformação de vida.

A criação da logomarca é a tradução daquilo que acreditamos. Teve inspiração em nossa história de vida, que **como a sua, deve ser repleta de emoções, desafios, altos e baixos**, mas que tudo fica pequeno quando a família está unida.



NOSSOS PILARES



VISÃO

Ser a **melhor rede de franquias multimarcas de moda infantil** desenvolvendo um ecossistema de conhecimento, tecnologia e parcerias sustentáveis.

MISSÃO

Transformar a vida de mulheres e famílias, que buscam equilíbrio, qualidade de vida e desejam se reinventar através do mercado infantil, fazendo do seu negócio um projeto de vida.

VALORES

- 1. Verdade** – a Le Biörn entrega a verdade em tudo, atuando de forma correta e íntegra em todos os seus relacionamentos;
- 2. A criança** – responsável por nos guiar na direção certa e assegurar nossa essência;
- 3. Brincamos juntos** – valorizamos o trabalho em time. Entendemos que o resultado coletivo sempre supera a entrega individual;
- 4. Colaboração:** buscamos um ambiente colaborativo e que promova aprendizado, felicidade, inovação e respeito.
- 5. Resultado Ecológico:** entendemos que a vida é sistêmica e o resultado consequência de uma vida equilibrada e saudável.

QUEM SOMOS



Juliana Alves

CEO e Fundadora

Graduada em Administração pela PUC RS, com MBA em Gestão Econômica e Financeira pela FGV/SP e Pós-graduação em Análise e Administração de Crédito pela mesma instituição. Atuou por 17 anos no mercado financeiro com passagens por HSBC, Sicredi, Banco Original e Itaú.

Tiago Alves

Dir. Expansão e Fundador

Graduado em Administração pela UFJF, com MBA em Logística e Supply Chain pela FDC e MBA em Agronegócio pela ESALQ-USP. Empreendedor em série, atua há 15 anos com gestão empresarial, inteligência de mercado e produtividade liderando projetos de melhoria de performance em 8 países.

**SE ELES ESTÃO FELIZES,
NÓS TAMBÉM ESTAMOS.**

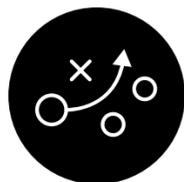




PROJETO DE FRANQUIA

Por meio do **contrato de franquia**, você acelera a abertura do seu negócio com muito mais tranquilidade, conhecimento e liberdade. Sem falar na segurança de uma marca que é sinônimo de qualidade e exclusividade em Santa Catarina.

Com a franquia Le Biörn, você acessa os seguintes benefícios...



PRINCIPAIS **BENEFÍCIOS**



Consultoria no **planejamento de abertura de loja;**



Assessoria de compras em até 2 coleções [1 de verão; 1 de inverno]



Treinamento completo nos principais pilares da gestão e reciclagens periódicas



Acesso às **redes sociais**

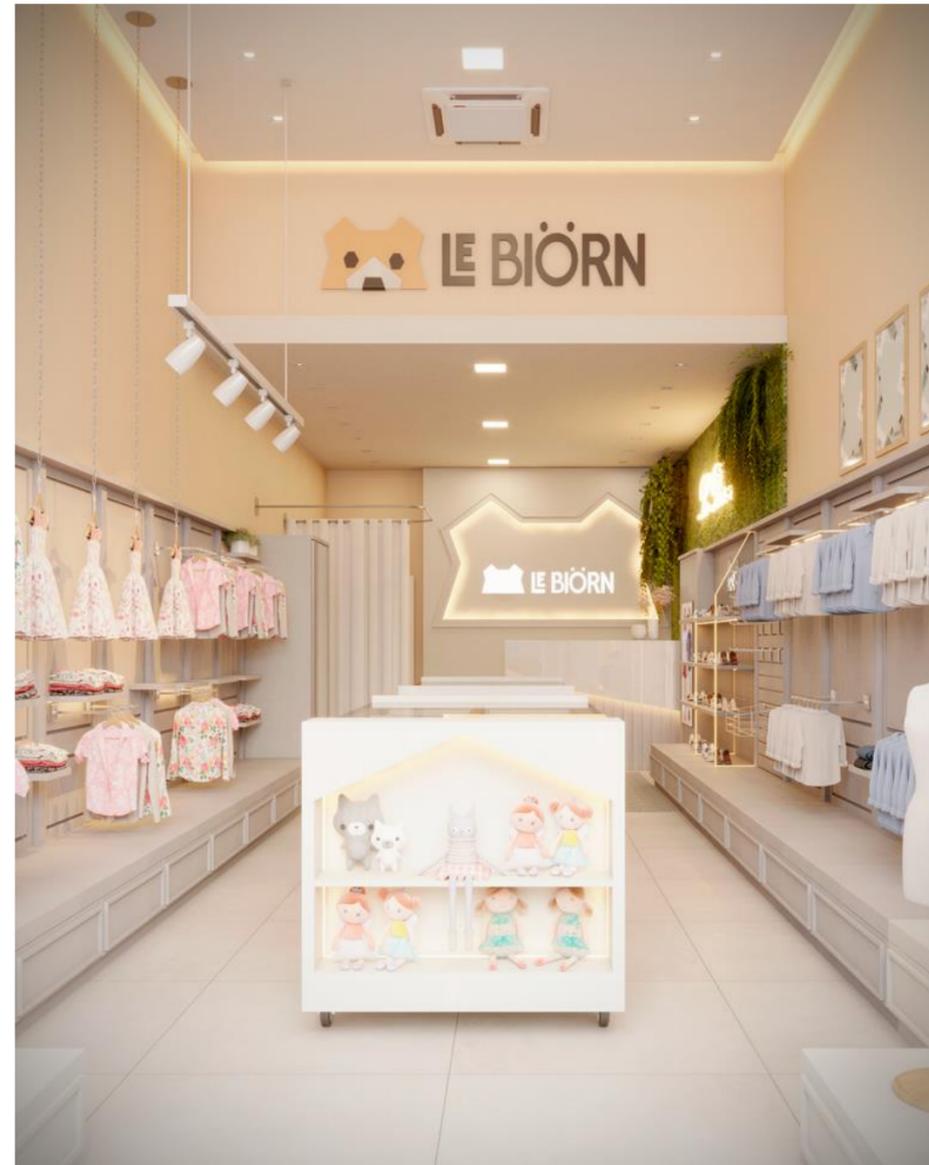


Acesso exclusivo à nossa metodologia de **VENDAS físicas e online**



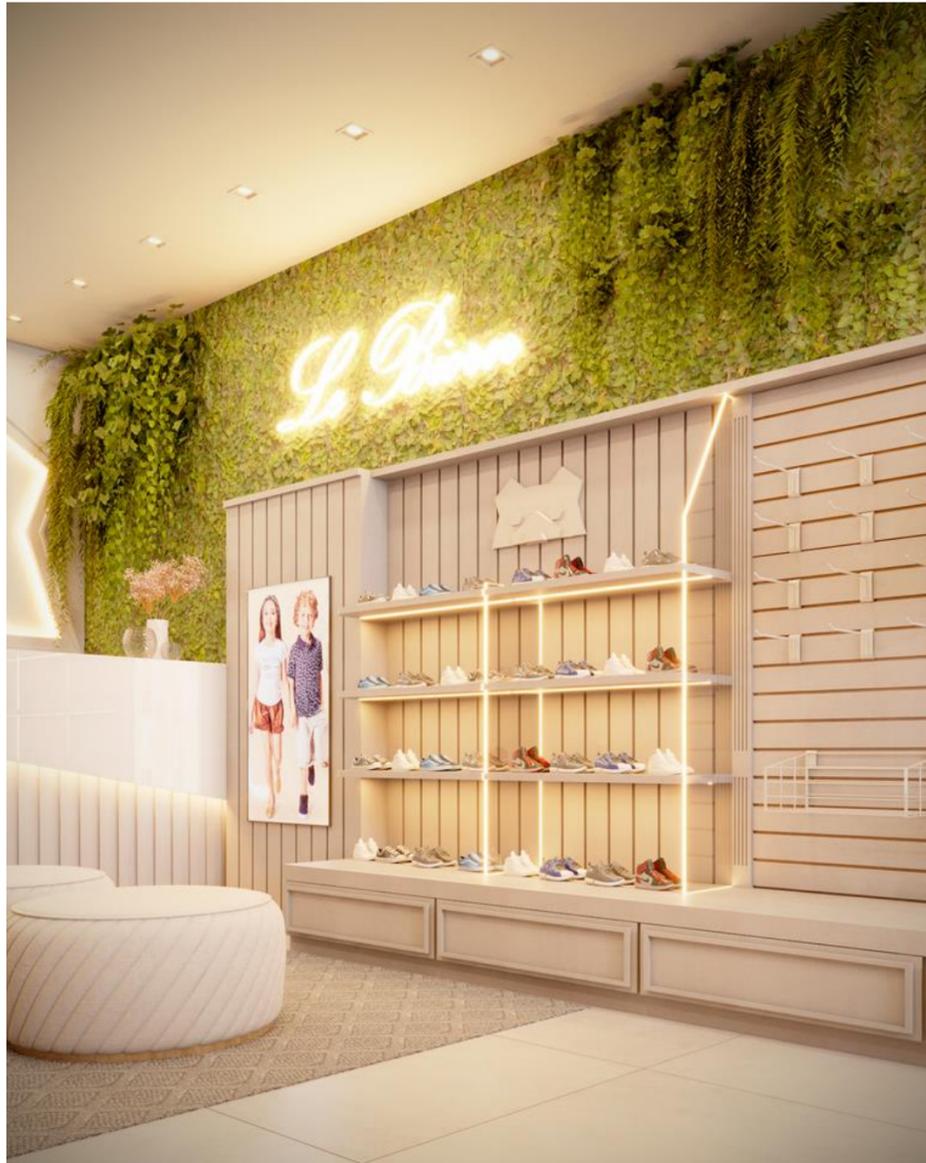


LOJA CONCEITO





LOJA CONCEITO



TM PRINCIPAIS MARCAS

Nosso portfolio reúne as melhores marcas do universo infantil e estamos em permanente evolução e atentos às novidades do mercado. Essas são algumas das marcas que trabalhamos.

Calvin Klein

momí



Reserva

LUPO

Bibe



Dolce
Abbraccio
tricot



fábula

Mom
Ducré

crocs™



DIMY



Metoo®

gambo



animê

...e muitas outras, pois estamos em constante evolução.



ESTAMOS EM EXPANSÃO E COM CONDIÇÕES ESPECIAIS



INVESTIMENTO FRANQUIA

VALORES

TX. MÉDIA DE
RENTABILIDADE

10 a 15%**
ao mês

INVESTIMENTO INICIAL
a partir de

R\$ 250.000*

PAYBACK

De 24 a 36
meses

PRAZO DE CONTRATO

5 anos

ROYALTIES

até
R\$ 2.500/mês

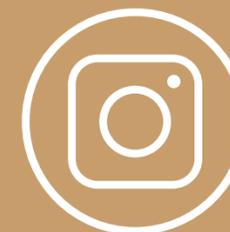
* Tx. de Franquia, estoque inicial e instalações

** Valores médios baseados na performance da franqueadora. Valores e taxas dependem da produtividade e desempenho do franqueado ao longo do tempo.





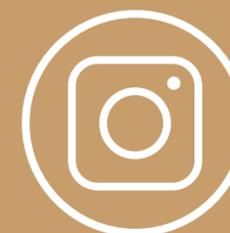
Sônia Bitencourt
GERENTE DE EXPANSÃO



@LEBIORN
NOSSO
INSTAGRAM

FALE COM NOSSA EQUIPE

47.9.9710.6656



**@LEBIORN
FRANQUIAS**
NOSSA
FRANQUEADORA

NOSSO SITE

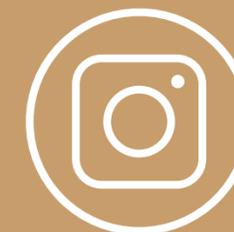
www.lebiorn.com.br

**AV. NEREU RAMOS,
4776 - LJ.03. ITAPEMA,
SANTA CATARINA.**

NOSSO
ENDEREÇO



Tiago Rangel Alves
DIRETOR DE EXPANSÃO

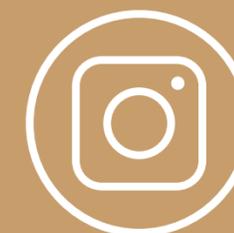


@LEBIORN

NOSSO
INSTAGRAM

FALE COM NOSSA EQUIPE

47.9.9281.0746



**@LEBIORN
FRANQUIAS**

NOSSA
FRANQUEADORA

NOSSO SITE

www.lebiorn.com.br

**AV. NEREU RAMOS,
4776 - LJ.03. ITAPEMA,
SANTA CATARINA.**

NOSSO
ENDEREÇO

